



Holman

PRÉVISIONS 2024 SUR L'INFLATION AU CANADA

Des idées et des stratégies pour positionner
votre flotte sur la voie du succès en 2024 et
dans les années à venir.

INFLATION

Ces dernières années, l'inflation économique et son impact sur le cycle de vie des véhicules sont au cœur des préoccupations des responsables de flottes et des dirigeants canadiens. Ce livre blanc présente l'environnement économique actuel et son impact sur le cycle de vie des véhicules à travers quatre phases : **Achat, Conduite, Entretien et Vente**. De plus, ce document présente un aperçu du contexte économique et propose des plans d'action visant à atténuer les répercussions potentielles futures.

Indice canadien des prix à la consommation



L'indice canadien des prix à la consommation (IPC) a toujours eu tendance à suivre l'objectif d'inflation annuelle de 2 % établi par la Banque du Canada. Depuis sa chute de -0,40 % en mai 2020, l'IPC annuel a augmenté de manière régulière pour atteindre un pic de 8,10 % en juin 2022. L'IPC a ensuite baissé progressivement pour atteindre le faible niveau de 2,80 % en juin 2023, l'indice s'établissant actuellement à 3,40 % en décembre 2023.

Quelles sont les prévisions d'évolution de l'inflation au Canada ?

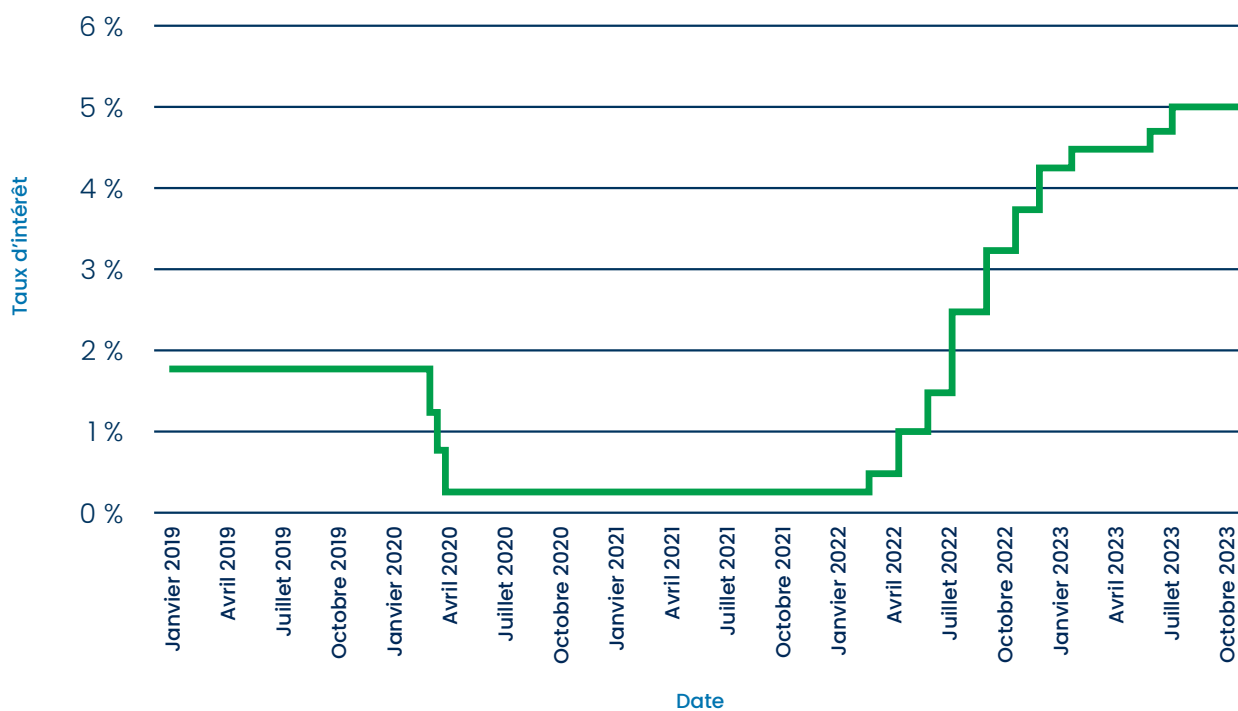
D'après le rapport sur la politique monétaire, publié en janvier 2024 par la Banque du Canada, l'inflation devrait se maintenir autour de 3 % pendant le premier semestre 2024. À mesure que l'offre excédentaire de l'économie pèse sur les prix, l'inflation devrait s'atténuer pour atteindre 2,50 % au second semestre 2024 pour revenir à l'objectif prévu pour 2025. Compte tenu des taux d'inflation toujours supérieurs à 3,00 % et de la persistance de l'inflation sous-jacente, la Banque du Canada reste préoccupée par la possibilité que les risques de hausse se concrétisent et entraînent le maintien de l'inflation au-dessus de l'objectif plus longtemps que prévu.

ACHAT

Pour acheter correctement, les flottes commerciales devront analyser les données relatives aux performances des véhicules et des équipements afin de déterminer les véhicules les plus adaptés pour garantir la prévisibilité du budget et une meilleure fiabilité. Les principaux facteurs affectés par l'inflation et ayant des répercussions sur la Phase d'achat de la gestion des véhicules sont les taux d'intérêt liés au financement et à la tarification des véhicules neufs.

TAUX D'INTÉRÊT

Taux cible au jour le jour de la Banque du Canada



Début 2020, peu avant le début de la pandémie de Covid, le taux d'intérêt cible au jour le jour de la Banque du Canada s'élevait à 1,75 %. Ce taux a immédiatement chuté à 1,25 % puis à 0,75 % et enfin à 0,25 % en mars 2020, dans une tentative de la Bank of Canada de stimuler l'économie canadienne, et est resté à ce niveau jusqu'en mars 2022. Lorsque l'inflation a commencé à culminer mi-2022, la Banque du Canada a continué d'augmenter le taux d'intérêt cible au jour le jour en réponse à cette situation, jusqu'à atteindre récemment le taux maximum actuel de 5 % en juillet 2023.

Quelles sont les prévisions d'évolution des taux d'intérêt au Canada ?

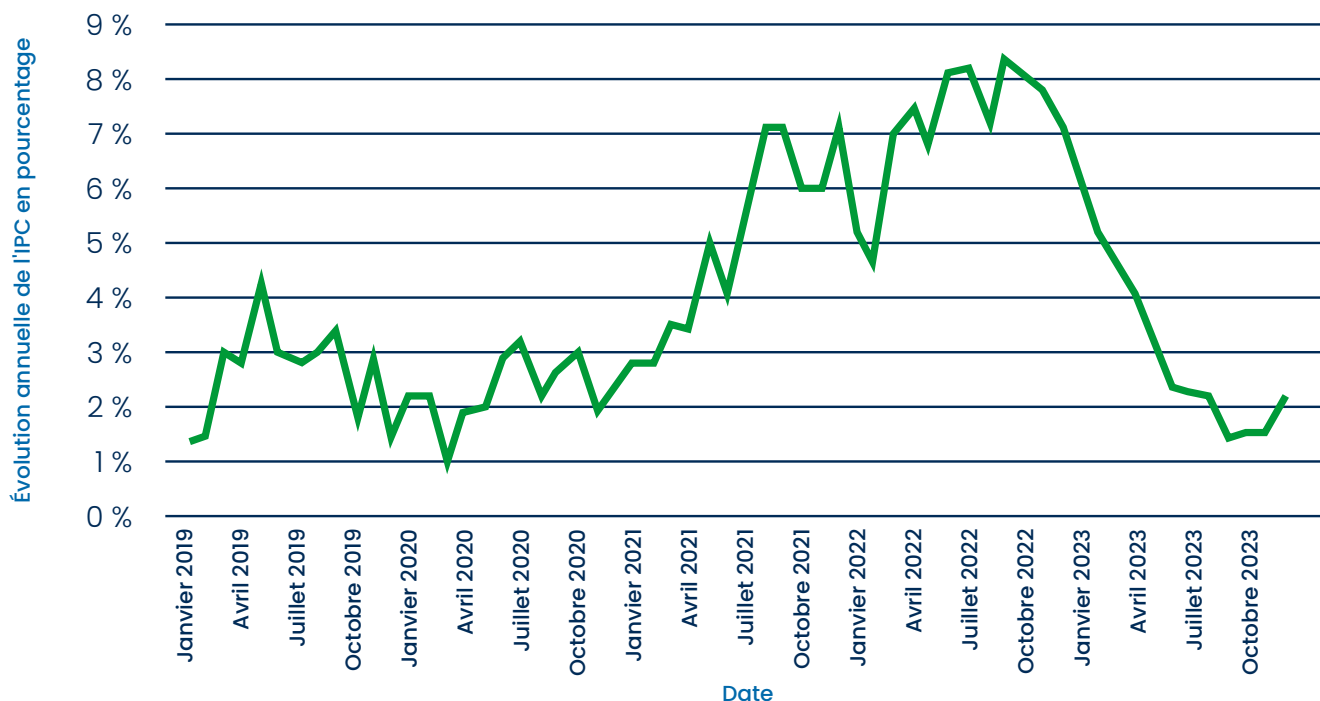
Tiff Macklem, gouverneur de la Banque du Canada, a indiqué le 24 janvier 2024 que **les discussions de la banque centrale concernant les taux d'intérêt ne portaient plus sur le niveau, mais sur la durée des taux**. En dépit de ce changement, la Bank of Canada n'affirme pas que les taux d'intérêt baisseront dans un avenir proche, au vu de l'inquiétude persistante que suscitent les pressions inflationnistes. Néanmoins, un sondage effectué auprès d'économistes au mois de janvier par Reuters prédisait une réduction de 25 points de base du taux d'intérêt cible en juin 2024, suivie d'une nouvelle baisse pouvant aller jusqu'à 75 points de base d'ici fin 2024.

Comment les flottes commerciales peuvent-elles atténuer l'impact de l'augmentation des taux d'intérêt ?

- Les responsables de flottes et les dirigeants d'entreprises doivent envisager des options uniques et notamment les sources alternatives de financement, le refinancement et l'exploitation des capitaux propres de leur flotte.
- Les flottes commerciales doivent tirer parti des ressources financières et analytiques disponibles par le biais des partenaires de leur entreprise de gestion de flotte.

VÉHICULES NEUFS

IPC canadien - Achat de véhicules de tourisme



L'IPC canadien pour l'achat de véhicules de tourisme a oscillé entre 1 % et 3 % avant de commencer à augmenter fortement en décembre 2020. L'IPC annuel a atteint un taux record de 8,37 % en septembre 2022, avant de chuter progressivement pour atteindre 1,45 % en décembre 2023.



Quelles sont les prévisions d'évolution de la tarification des véhicules neufs au Canada ?

En 2023, les prix canadiens des véhicules neufs ont diminué parallèlement à la reprise des stocks des FEO/concessionnaires et à la hausse des taux d'intérêt. Les FEO ont multiplié les incitations et les concessionnaires ont proposé des remises pour voir les véhicules quitter leurs concessions. Les consommateurs ont également bénéficié du manque de véhicules d'occasion et des valeurs de reprise plus élevées qui en ont découlé.

À court terme, les grèves entre Unifor, le syndicat United Auto Workers (UAW), Ford, GM et Stellantis ont uniquement impacté le prix de certains modèles, en raison de leur disponibilité. Sur le long terme, l'impact des nouveaux accords sur les coûts de main-d'œuvre et, par conséquent, sur le prix des véhicules neufs reste à déterminer.

Dans tous les cas, **les prix ne devraient pas redescendre aux niveaux plus bas observés pré-pandémie de Covid**, dans la mesure où les FEO s'efforcent de maintenir des prix plus élevés pour leurs véhicules.

Comment les flottes commerciales peuvent-elles atténuer l'impact de l'augmentation des prix des véhicules neufs ?

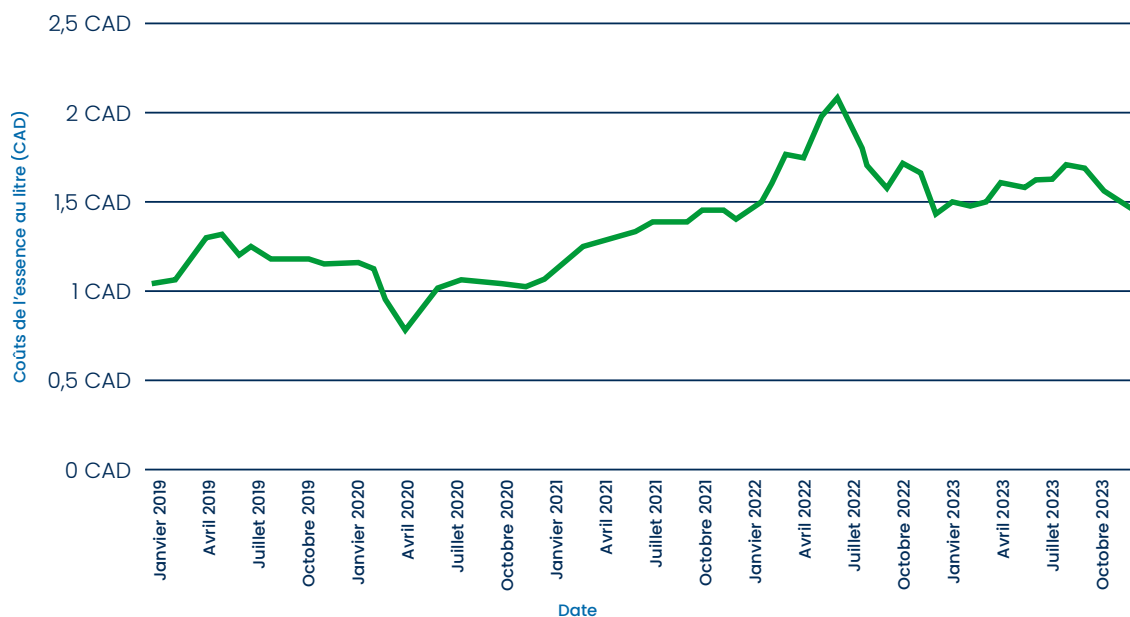
- Les responsables de flottes doivent mettre en place une stratégie de remplacement adaptée, cohérente et correctement attribuée.
- Réaliser une analyse du coût total de propriété en amont afin de sélectionner les véhicules répondant à la fois aux spécificités des postes et aux exigences budgétaires.
- Faire preuve de créativité et étudier des alternatives innovantes et rentables pour les véhicules et les configurations actuels.
- Travailler en étroite collaboration avec les FEO à l'optimisation du prix des véhicules et tirer profit des commandes d'usine, plutôt que d'acheter aux concessionnaires.
- Adopter des stratégies ciblant la maintenance et les temps d'immobilisation/de productivité pour optimiser la durée de vie utile de vos véhicules.

CONDUITE

Afin de conduire correctement, les responsables de flottes doivent surveiller l'utilisation et le comportement des conducteurs en vue d'améliorer l'efficacité des performances globales des flottes. **Les principaux facteurs affectés par l'inflation et ayant des répercussions sur la Phase de conduite de la gestion des véhicules sont les coûts de l'essence et de l'électricité.**

ESSENCE

Prix mensuel au détail de l'essence au Canada



Le prix mensuel au détail de l'essence au Canada s'élevait environ à 1,00 CAD/L, avant d'augmenter progressivement en janvier 2021 pour atteindre un pic de 2,07 CAD/L en juin 2022. Le prix a diminué à 1,44 CAD/L en décembre 2022 et s'élève à présent à 1,45 CAD/L depuis décembre 2023.

Quelles sont les prévisions d'évolution du prix de l'essence au Canada ?

D'après Kalibrate Technologies, les prix au détail devraient croître début 2024 en raison du rétablissement à l'échelle provinciale des taxes sur l'essence et des augmentations annuelles des taxes sur les émissions carboniques. La demande en essence augmentera ensuite au printemps, selon les schémas saisonniers normaux avec des prix culminant en juin et diminuant à la fin de l'été. **Une augmentation des prix au détail est attendue en 2024 par rapport à 2023, sans atteindre toutefois les niveaux enregistrés en 2022.**

ÉLECTRICITÉ

IPC canadien - Électricité



L'IPC canadien pour les prix de l'électricité s'est maintenu entre 2 et 3 % avant de fluctuer à la hausse et à la baisse début 2020, pour atteindre un minimum de -4,44 % en janvier 2021 et un maximum de 8,88 % en janvier 2022. L'IPC est ensuite tombé à -2,31 % en février 2023, avant de remonter à un maximum de 12,33 % en août 2023 pour descendre à 6,54 % en décembre 2023.

Quelles sont les prévisions d'évolution du prix de l'électricité au Canada ?

Parmi les évolutions potentielles pour 2024 en termes de prix de l'électricité réglementés par les provinces, il convient de citer l'augmentation de 2,70 % prévue pour la Colombie-Britannique, et une possible augmentation de 3 %, similaire à celle de 2023 au Québec. En novembre 2023, l'Ontario a annoncé des augmentations de taux de près de 20 %, compensées par une réduction accrue de 19,30 %. La Nouvelle-Écosse a déjà approuvé des augmentations annuelles de 6,9 % pour 2023 et 2024.

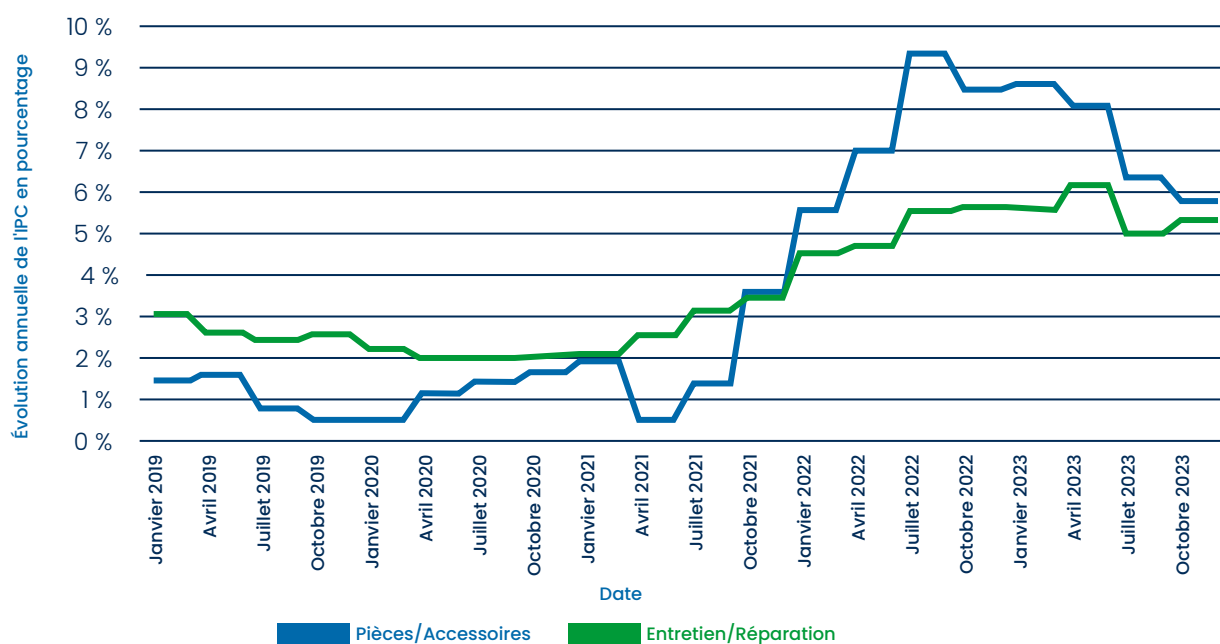
Comment les flottes commerciales peuvent-elles atténuer l'impact de la fluctuation des coûts énergétiques ?

- Effectuez des vérifications préalables afin de sélectionner des véhicules à faible consommation de carburant qui répondent aux spécificités du travail et aux exigences budgétaires.
- Les appareils télématiques peuvent être exploités pour surveiller l'utilisation et apporter une meilleure visibilité sur les comportements des conducteurs, tels que la marche au ralenti et les excès de vitesse.
- Tirer profit du chargement pendant les heures creuses pour bénéficier de tarifs d'électricité plus avantageux.
- Explorer des solutions d'entreposage de batterie qui chargent pendant les heures creuses et alimentent les véhicules pendant les heures pleines.
- Négocier de meilleurs tarifs d'électricité, dans la mesure du possible, dans ces zones géographiques.

ENTRETIEN

Afin de réparer correctement, les flottes commerciales doivent utiliser des données analytiques pour se focaliser sur une méthodologie d'**anticipation et de prévention** dans le but de contrôler les coûts d'exploitation et les temps d'immobilisation. **Les principaux facteurs affectés par l'inflation et ayant des répercussions sur la Phase d'entretien de la gestion des véhicules sont le coût des pièces, de l'entretien et des réparations.**

IPC canadien - Pièces/Accessoires et Entretien/Réparations



L'IPC canadien pour les pièces et accessoires a oscillé entre 0,50 % et 2 %, avant de chuter à un minimum de 0,44 % en avril 2021, de remonter à un maximum de 9,44 % en juillet 2022 puis de tomber à 5,81 % en octobre 2023. L'IPC annuel en matière d'entretien et de réparation est passé de moins de 3 % à 1,95 % en juillet 2020, a ensuite atteint un pic de 6,21 % en avril 2023 avant de tomber à 5,33 % en octobre 2023.



Quelles sont les prévisions d'évolution du prix des pièces, de l'entretien et des réparations des véhicules au Canada ?

Une technologie avancée et coûteuse combinée à un service de haute technologie entraîne des réparations plus chères. Les problématiques liées à la chaîne d'approvisionnement se poursuivent encore davantage avec les grèves récentes entre l'UAW et Ford, GM et Stellantis, ainsi que la pénurie de techniciens formés et expérimentés. Les véhicules actuellement en circulation vieillissent progressivement et de plus en plus d'accidents surviennent. **Il est prévu que le prix des pièces, de l'entretien et des réparations reste élevé, du moins dans un avenir proche**

Comment les flottes commerciales peuvent-elles atténuer l'impact de l'augmentation des coûts des pièces, de l'entretien et des réparations de véhicules ?

- Se focaliser sur les fondamentaux : à savoir, les entretiens préventifs, les pneus et freins, afin d'éviter les réparations imprévues.
- Élaborer des stratégies favorisant la conformité des entretiens préventifs, le recours aux fournisseurs privilégiés et le prix des pneus.
- Associer le type de réparation au fournisseur adapté : à savoir les comptes nationaux pour les entretiens préventifs et les freins, les concessionnaires pour la garantie, et les fournisseurs mobiles pour les actifs essentiels au temps d'immobilisation.
- Mettre en place des contrôles pour gérer l'utilisation et les dépenses locatives.
- Examiner régulièrement les données pour déceler des opportunités par le biais d'examen d'entretien et d'analyses des fournisseurs.
- Conserver une vision cohérente des véhicules vieillissants au sein de la flotte.

VENTE

Afin de vendre correctement, les flottes commerciales utiliseront les données des véhicules pour déterminer le moment où les réparations ne sont plus économiques pour les véhicules plus anciens et adopter une stratégie de remplacement. L'un des principaux facteurs affectés par l'inflation et ayant des répercussions sur la Phase de vente de la gestion des véhicules est la tarification des véhicules d'occasion, notamment au sein des marchés de gros.

Indice canadien UVRI développé par Black Book – Évolution en % depuis janvier 2019



L'indice de conservation des véhicules d'occasion (UVRI) de Black Book est une mesure qui repose sur les valeurs du marché de gros des véhicules d'occasion. Le graphique ci-dessus présente l'évolution en pourcentage de l'indice UVRI de Black Book par rapport à janvier 2019. L'indice UVRI est resté stable avant d'augmenter pour passer de -4,47 % en mai 2020 à un pic de 56,84 % en mars 2022. Il a depuis, pour la plupart, chuté progressivement jusqu'à atteindre le taux actuel de 39,54 % en décembre 2023.

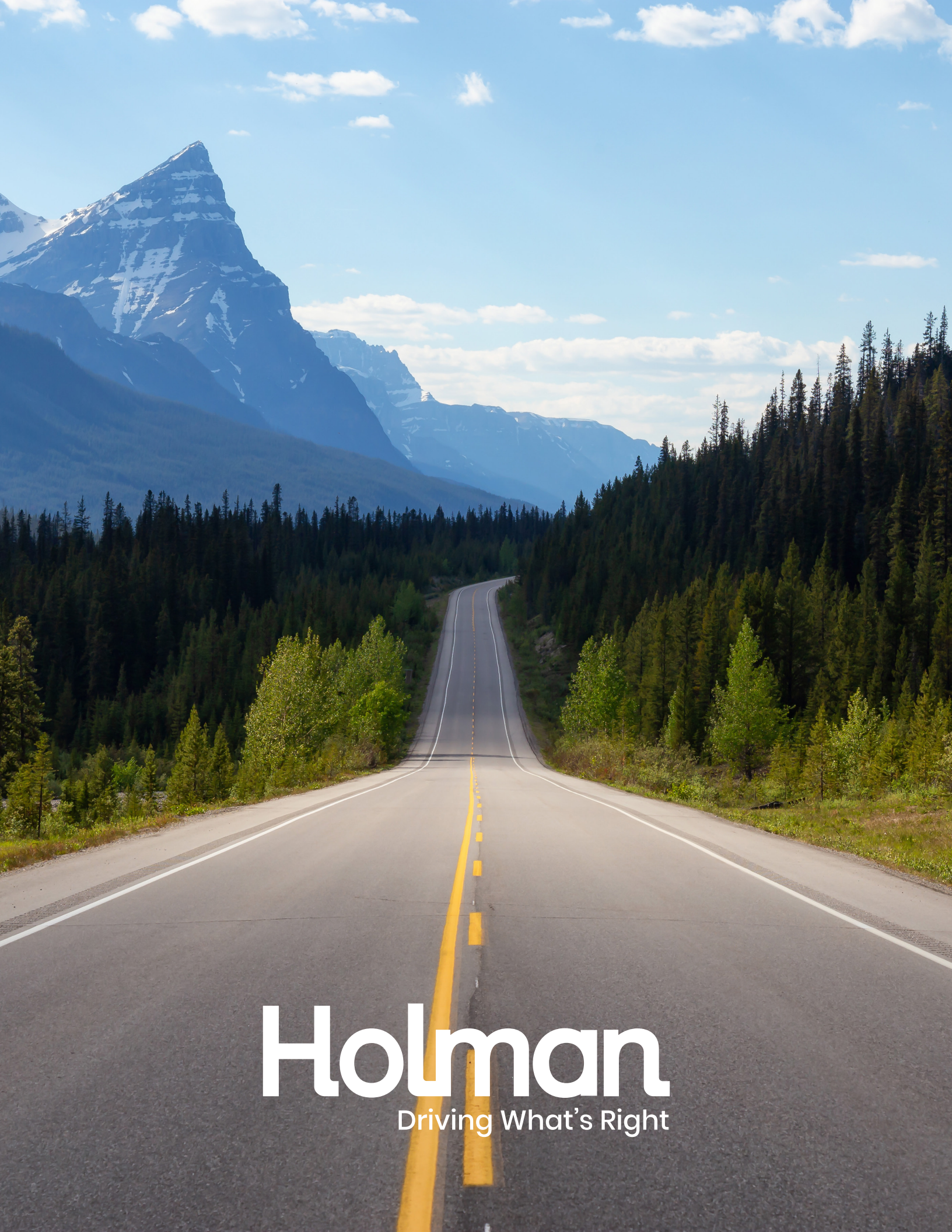


Quelles sont les prévisions d'évolution des prix de vente en gros de véhicules d'occasion ?

Les prix de gros des véhicules d'occasion ont connu un déclin qui ne cesse d'accélérer. Cependant, avec les grèves de 2023 entre Unifor, l'UAW, Ford, GM et Stellantis, les concessionnaires ont adopté une approche attentiste pour l'achat de véhicules d'occasion. Par conséquent, le marché de gros a connu des fluctuations et de l'incertitude en matière d'approvisionnement et de tarification. Suite aux récents accords, les prix de gros pourraient recommencer à baisser, mais à court terme, la volatilité du marché des véhicules d'occasion devrait se poursuivre et rendre la tarification difficile à prévoir.

Comment les flottes commerciales peuvent-elles atténuer les fluctuations dans la tarification des véhicules d'occasion ?

- Les responsables de flotte doivent déterminer les exigences concernant les véhicules et disposer des actifs de manière adaptée.
- Veiller à la bonne utilisation et à l'entretien des véhicules, tout en prenant en compte les retards et pénuries de pièces.
- Éviter les réserves régionales d'actifs et les « cimetières » de véhicules non réparables et immobiles.



Holman
Driving What's Right